

VD har ordet

Kära Aktieägare,

Jag vill dela mina tankar om Peptonic Medicals framtid och vår förmåga att leverera värde till dig som aktieägare. Året inleder vi med att förtydliga våra strategiska prioriteringar, med en klar inriktning på att öka försäljningen. En betydande försäljningspotential finns i bolagets befintliga portfölj av intima egenvårdsprodukter och vi har medvetet dragit ned tempot på utveckling av nya produkter för att frigöra resurser till säljinsatser av befintlig portfölj, och till fullo koncentrera oss på att säkra Peptonic Medicals ekonomiska stabilitet.

Det senaste året har vi etablerat nya internationella partnerskap, genomfört en lyckad fusion med Pharmiva och breddat vår portfölj med tre nya produkter, varav en av produkterna kommer från Pharmiva. Vi har en bra grund med en varierad produktportfölj och strategiska partnerskap på flertalet geografiska marknader. Vårt fokus ligger särskilt på USA och Europa, där vi aktivt arbetar med att stärka vår närvaro och distribution. Närvaron på den amerikanska marknaden är stark, i Europa behöver vi däremot utöka vår distribution och arbetar på att etablera fler partnerskap.

Vi gör en betydande satsning på att i egen regi marknadsföra våra produkter i USA. Genom förvärvet av Common Sense har vi en etablerad infrastruktur på plats i USA, vilket ger oss goda förutsättningar att inte bara sälja våra produkter under white label utan även under våra egna varumärken VagiVital och Vernivia. Parallellt pågår dialog med detaljhandelskedjorna CVS och Walgreens om att utöka sortiment av våra produkter, om fler produkter tas in kommer dessa troligen finnas på hyllorna i början av nästa år. Detsamma gäller Walmart, dialogen med dem handlar både om att återuppta tidigare samarbete kring vårt egenvårdstest för bakteriell vaginos och att de tar in fler av våra produkter.

Genom att samla bolagets resurser kring våra mest lovande volymprodukter, VagiVital AktivGel, VagiVital Moisturizing Intimate Wash, Vernivia och vårt egenvårdstest för bakteriell vaginos, och intensivt marknadsföra dem, stärker

vi vår förmåga att uppnå tillväxt och närma oss målet om break-even. Vi har också förstärkt vår organisation genom sammanslagningen med Pharmiva, vilket ger oss en bredare kompetensbas inom försäljning, marknadsföring och kvalitetssäkring.

För att agera på strategiska prioriteringar som antagits förslö styrelsen den 16 april att genomföra en företrädesemission, vilket beslutades av årsstämman den 21 maj.

Styrelsen och ledningen har noga utvärderat behovet av nytt kapital, genom företrädesemissionen tillförs bolaget likvida medel som stödjer den internationella tillväxtresan och ger ekonomisk stabilitet och förutsättningar att realisera Peptonic Medicals inneboende potential.

Jag är övertygad om att med tydliga strategier, fokus på försäljning och genuint engagemang från vårt team kommer Peptonic Medical att växa och skapa värde för er, våra aktieägare. Jag hoppas ni visar oss ert fortsatta stöd och förtroende genom att delta i den kommande företrädesemissionen.

Stort tack!

Anna Linton



Anna Linton
VD - Peptonic Medical AB

KORT OM PEPTONIC

Peptonic Medical är ett innovativt svenskt biomedicinskt företag som bedriver utveckling och försäljning av kliniskt bevisade egenvårdsbehandlingar och egendiagnostiska snabbtester inom intim kvinnohälsa. Portföljen säljs under varumärkena VagiVital och Vernivia. Bolagets mission är att lyfta intim egenvård genom att erbjuda kvinnor en unik helhetslösning att på egen hand diagnostisera, behandla och förebygga medicinska tillstånd i underlivet. Visionen är att intilhälsa ska vara naturligt för kvinnor att vårda på egen hand.

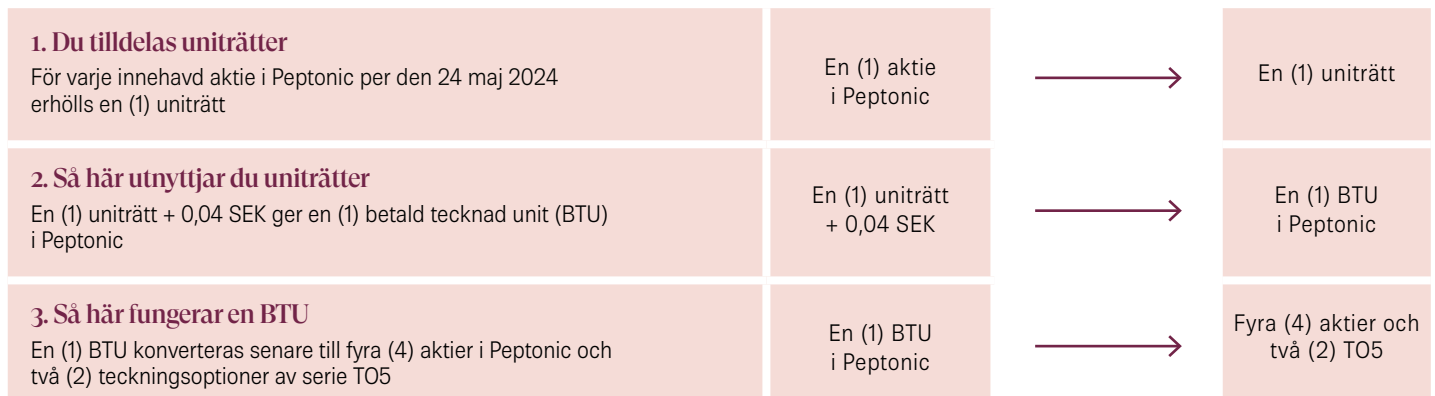
FÖR MER INFORMATION, BESÖK PEPTONICS HEMSIDA: [PEPTONICMEDICAL.COM](https://www.peptonicmedical.com)
ELLER MANGOLDS HEMSIDA: [MANGOLD.SE](https://www.mangold.se)

Så här gör du för att teckna units:

Emissionen i sammandrag

Villkor	Varje innehavd aktie i Peptonic på avstämningsdagen den 24 maj 2024 berättigade till en (1) uniträtt, en (1) uniträtt berättigar till teckning av en (1) unit.
Unit	Varje unit består av fyra (4) nyemitterade aktier och två (2) teckningsoptioner av serie T05.
Teckningskurs	0,04 SEK per unit, motsvarande 0,01 SEK per aktie. Teckningsoptionerna emitteras vederlagsfritt.
Teckningsperiod	28 maj 2024 - 12 juni 2024
Handel med uniträtter	28 maj 2024 - 7 juni 2024
Emissionsstorlek	Cirka 61,4 MSEK
Säkerställandegrad	Företrädesemissionen omfattas till cirka 68,7 procent av teckningsförbindelser och garantiåtaganden

Teckning med stöd av uniträtter



Dina aktier i Peptonic kan vara:

Förvaltarregistrerade - Aktier registrerade på en depå, ISK eller i en kapitalförsäkring hos en förvaltare (exempelvis Avanza, Nordnet eller Mangold)

Direkregistrerade - Aktier registrerade på ett värdepapperskonto

För dig som har Förvaltarregistrerade aktier:



För dig som har Direktregistrerade aktier:

